

Représentant(e) aux ventes commerciales internes

Vous êtes relationnel, créatif et dynamique ? Québec Vert et son équipe de gens passionnés vous attendent pour vous offrir de belles expériences professionnelles et des défis à la hauteur de vos attentes ! Plaisir au travail et rencontres inspirantes garantis !

Notre mission est de représenter et promouvoir le secteur de l'horticulture ornementale, environnementale et nourricière, et d'en favoriser la croissance dans une perspective de développement durable. Notre secteur a le vent dans les voiles !

Pour rejoindre nos cibles, nous publions des magazines destinés aux professionnels du domaine, et d'autres au grand public, nous organisons annuellement un grand salon commercial et plusieurs activités (colloques, forums, etc.), le tout mettant en valeur nos clients, commanditaires et partenaires.

Nous recherchons un(e) représentant(e) interne pour servir une partie de la clientèle existante, prospecter et qualifier de nouveaux clients et soutenir l'équipe des ventes externes.

Le ou (la) représentant(e) aux ventes commerciales internes aura comme responsabilités :

- La vente et le renouvellement d'adhésions à Québec Vert;
- La vente de commandites reliées aux activités de Québec Vert;
- La vente de contributions financières et de commandes de magazines pour la campagne de promotion de l'industrie *Mettez du jardin dans votre vie*[®];
- La vente et le renouvellement d'abonnements pour le magazine Québec Vert et celui de la campagne de promotion de l'industrie *Mettez du jardin dans votre vie*[®];
- La recherche et qualification de prospects pour l'équipe des ventes;
- Toute autre activité de sollicitation et de vente.

Compétences et aptitudes recherchées :

- Compétences marquées dans la représentation et la vente;
- Personne structurée et organisée;
- Intérêt pour l'horticulture ornementale;
- Aptitudes en communication orale et écrite.

Qualifications requises :

- Diplôme universitaire de 1^{er} cycle en administration des affaires ou toute autre formation et expérience jugée équivalente ou pertinente;
- 2 années d'expérience pertinente en télémarketing, dans la prospection et dans la vente de commandites, d'adhésions et/ou d'abonnements;
- Représentation dans le domaine publicitaire;
- Connaissance des médias électroniques;
- Connaissance de la suite Office (Excel, Word et Powerpoint);
- Maîtrise des langues française et anglaise;
- Détenir un permis de conduire valide et pouvoir disposer d'un véhicule automobile.

Avantages : rémunération compétitive et assurances collectives

Entrée en fonction : le 23 avril 2024

Lieu de travail : formule hybride (télétravail et bureau de Québec Vert à Saint-Hyacinthe, Québec)

Transmettre votre curriculum vitæ avant le **18 mars 2024** à Québec Vert par courriel à emplois@quebecvert.com